

Düzce tesisinde ayakkabı ve rıjît sektörlerinde iç pazar büyümeleri ve ihracat pazarlarındaki penetrasyona paralel artan ihtiyaçla ürün tedarigi hizmeti verecektir.

Aynı zamanda, bu yatırım ile büyümeye alanı olmaması nedeni ile 3. taraflardan hizmet alınan "depolama hizmetlerinin" en az %50'lik kısmının yeni lokasyon olan Düzce'ye aktarılacağı düşünülmektedir. Yatırım kalemleri ve olası maliyetleri aşağıdaki tabloda belirtilmiştir.

Ekipman / Varlık Türü	Adet	Birim Maliyet (USD)	Birim Maliyet (USD)
Arsa	17.013	24	403.519
Fabrika Binası-	21.400	304	6.500.000
Solar Enerji Kurulum Dahil (Alüminyum İkili İsvit)	1336,5 (kWp)	718	959.000
Forklift, RT ve Yedek Aküler	3	36.089	108.266
Kantor	3	8.383	26.588
Sıcak Oda Erition Fırın	2	30.000	160.000
Rampa	2	15.000	30.000
Yanın Sistemi	1	250.000	250.000
Elektrik Trafo Dağıtım Sistemi- 1600 Kwh	1	30.000	30.000
Sarmış- 500 Tonluk	1	59.000	59.000
Ofis Donanımı, BT Altyapı, Kamera vb	1	50.000	50.000
KK Lab- Şartlandırma ve Test Ekipmanları	1	112.777	112.777
Akı Şarj Alanı	1	5.900	5.900
Chiller- 1.000.000 kcal	1	50.000	50.000
İzgai Gaz Isıtıcısı 500 m³/min -Kurulum	1	47.200	47.200
Kazan Dairesi	1	17.700	17.700
Sıcak Su kazan (500.000 kcal) ve hatları	1	23.600	23.600
Çevre Düzenleme	1	20.000	20.000
SS (Yıkama makinesi, çırçır ve görsel çalıymalar)	1	10.000	10.000
İdari hizmet klima sistemi- merkezi sistem	1	30.000	30.000
Tank sahası havuz	1	17.700	17.700
Azot Jeneratörü ve stok tankı (booster) kurulum	1	59.000	59.000
Kompressor	1	17.700	17.700
Aeranütür	1	141.600	141.600
Tanker Platform ve dolum üniteleri	1	94.400	94.400
Raf Sistemi, 3650 pultlik	1	290.000	290.000
100 m³ istihmal stok tankı	6	120.000	720.000
Glikol Stok tankı 100 m³	6	100.000	600.000
Üretim Test Ekipmanları	1	47.200	47.200
35 m³ Polyester Reaksiyon, 2 Blender, 1 adet stok tankı, Soğutma Kulesi, Uzunlar vb	3	750.000	2.250.000
Kazın yağ kazanı 2.000.000 kcal/h	1	109.740	109.740
25 m³ Rigid Blender- M9	3	120.000	360.000
Otomasyon (İksik Blender kümelerine)	2	75.000	150.000
IT Altyapı- Server, Haberleşme, Zayıf Aşam, Internet, vb	1	50.000	50.000



15 Mart 2022

75 Lı hizmeti, tek vidalı ekstruder- Taşma	1	5.000	5.000
110 Lı hizmeti, tek vidalı ekstruder (POB)	1	169.000	169.000
110 Lı hizmeti, tek vidalı ekstruder (POB)	1	169.000	169.000
PET GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ- 2 Tonlu kapasiteli	1	600.000	600.000
Kaçuk Kırma Makinası- PU Geri Dönüşüm Amacı	1	112.777	112.777
Kaçuk Mikronize Makinası- PU Geri Dönüşüm Amacı	1	112.777	112.777
Toplam			14,969,243

6.2.4. İhraçıyla ilgili teşvik ve sübvansiyonlar vb. ile bunların koşulları hakkında bilgi:

Şirket yaptığı yatırımlarda devlet teşviklerinden faydalananmaktadır.

Şirket, sahip olduğu 22.11.2018 tarihli Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında, Kocaeli/Gebze'de stiren takviyeli poliester poliol üretim reaktör ve ekipman yatırımindan, KVKK'nın 32/a maddesi kapsamında, 2018-2019 yılları arasında; 8.750.000 TL vergi indiriminden yararlanmıştır. Şirket %80 vergi indirimi ve %40 yatırım katkı oranından faydalانılmıştır. Toplam yatırım tutarı 3.049.180 TL olarak gerçekleştirilmiştir.

Şirket, mevcut üretim tesisini genişletmek için, "Orta ve Yüksek Teknolojili Yatırımlar" teşvik kapsamında başvuruda bulunmuş, 25.521.038 TL yatırım bedeli olan teşvik başvurusu onaylanmıştır. Bu kapsamda;

- %70 vergi indirimi ve %30 + %15 yatırım katkı oranından faydalанılacaktır. Toplam yatırım tutarı 25.521.038 TL'dir. Yatırımın 7.725.338 TL lik kısmı 2021 yılında gerçekleştirılmıştır.
- Yatırım tamamlandıktan sonra 5 yıl boyunca çalışanların maaşından sosyal güvenlik priminde %15.5 oranında indirim yapılacaktır.

Şirket, yeni Kocaeli/Düzce bölgesindeki fabrika bina yatırımı ve PET Geri Dönüşüm Tesisi için, "Bölgesel Öncelikli Yatırımlar" teşvik kapsamında başvuruda bulunmuş, 92.130.000 TL yatırım bedeli olan teşvik başvurusu 2021 yılında onaylanmıştır. Bu kapsamda;

- %80 vergi indirimi ve %40 + %15 yatırım katkı oranından faydalанılacaktır. Toplam yatırım tutarı 92.130.000 TL'dir.
- Yatırım tamamlandıktan sonra 5 yıl boyunca çalışanların maaşından sosyal güvenlik priminde %15.5 oranında indirim yapılacaktır.

Yeni fabrika için öngörülen yatırım bedeli yaklaşık 15 milyon USD'dır.

Şirket, yeni Kocaeli/Düzce bölgesinde kuracağı yeni fabrika için, Poliüretan sistem üretim tesisi içinde teşvik başvurusundan bulunacaktır.

Şirket, Mayıs 2017 tarihinde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Ar-Ge Merkezi belgesine sahip olmuştur.

Şirket Ar-Ge merkezi olması sebebiyle, kurumlar vergisi toplantıda KVKK 10/1-a maddesine göre kazancı bulunması halinde, indirilecek istisna ve indirimler kapsamında, 2017-2021 yılları arasında kurumlar vergisi matrahundan indirilen Ar-Ge indirim tutarı **5.312.252.774,68**



TL'dir. Şirket, Ar-Ge merkezi olması sebebiyle gelir vergisi stopajı için 5746 sayılı "Araştırma ve Geliştirme Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun" gereği stopaj vergisi indirim desteği almaktadır. 2017-2021 yılları arası gelir vergisi indirim tutarı 4.652.630,43 TL'dir.

Ar-Ge merkezi teşviki kapsamında sağlanan SGK teşvik tutarı 984.484,19 TL'dir.

Şirket Ar-Ge projelerinin desteklenmesi kapsamında TEYDEB projeleri yürütmektedir. 2017-2021 yılları arasında TEYDEB nakit destek kapsamında 1.258.579,06 TL nakit destek alınmıştır.

Şirket ayrıca "Vergiye Uyumlu Mükelleflere %5 Vergi İndirimi" için öngörülen koşulları sağlamasından dolayı, uyumlu mükellef kapsamında değerlendirilmektedir. Bu kapsamda, 2019-2020 yılları arasında 1.590.484,96 TL nakit vergi desteği alınmıştır. 2021 yılı için, %5 destekten yararlanılması planlanmaktadır.

7. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER

7.1. Ana faaliyet alanları:

7.1.1. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyle ana ürün/hizmet kategorilerini de içerecek şekilde ihraççı faaliyetleri hakkında bilgi:

Faaliyetler Hakkında Genel Bilgiler

Şirket, Türkiye'deki poliüretan sistemleri üreticilerinden biri olarak, teknoloji ve Ar-Ge yatırımları ile müşterilere özel çözümler üretmeyi sürdürmektedir.

Şirket'in ürettiği ürün; "poliüretan sistemleri" olarak tanımlanmaktadır olup, aşağıdaki sektörlerde yönelik "sıvı şekilde" hammadde tedarigi yapmaktadır. 3 ya da daha fazla bileşenden oluşan poliüretan sistemleri, müşterilere sıvı olarak variller, tankerler veya IBC ambalajlarla sevk edilir. Müşteri, proses esnasında sıvı hammaddeleri karıştırır, kabartıcı gazlar yardımıyla farklı formlarda poliüretan köpük elde edilir.

Poliüretan kimyası: (OH) grubu içeren polyoller ile (NCO) grubu içeren izosyanatların reaksiyonu ile oluşan polimerlerdir. Ancak poliüretan sistemler denilince, know-how, tecrübe ve simülasyon teknikleri ile birlikte müşteri talepleri ve beklenileri sonucunda şekillendirilmiş özel çözümler anlaşılmaktadır. Bu müşteri talepleri, maliyet avantajı sağlayan yoğunluklar, farklı sertlik talepleri, kalıptan belli bir hızda çıkması, hücre yapısı, yüzeylere çok iyi yapışma ya da yapışmama özellikleri, hidrolize dayanıklılık, boyutsal kararlılık, antistatik özellikler, esneklik, farklı renk ve görünümler gibi birbirinden çok farklı talepler olabilir. Bu sistemler kısaca tek komponentli ürünlerden 4-5 komponentli ürünlerde de aşağıdaki gibi poliüretan sektörü için önerilir ve üretilir.

- Ayakkabı ve Terlik sektörü için Poliüretan sistemleri

3 komponentli Polyester sistemlerdir.

1. Birinci komponent Polyester Polyol ve Polyester Polyol blendleri.
2. İkinci komponent Crosslinker adı verilen polyoller, katalizör, surfaktant, performans katkıları ve sudan oluşan fizikalik katkılarından.



3. Üçüncü komponent Polyester Polyoller ve MDI'ların reaksiyon sonucu oluşan ön polimerleridir.

- **(Flexible) Esnek köpük sistemleri**

Otomotiv ve ofis mobilyası sektörleri için:

1. Birinci komponent Polimiks adı verilen polieter polyoller, katalizör, surfaktant, su ve/veya şişirici ajanların fiziksel karışımıdır.
2. İkinci komponent Prepolimer adı verilen polieter polyoller ve MDI'ların reaksiyon sonucu oluşan ön polimerleridir.

- **(Rigid) Sert köpük sistemleri**

İzolasyon paneli ve Beyaz Eşya sektörleri için izolasyon amaçlı çift komponentli sert köpük sistemleri:

1. Birinci komponent Polimiks adı verilen polieter polyoller, katalizör, surfaktant, su ve/veya şişirici ajanların fiziksel karışımıdır.
 2. İkinci komponent Polimerik MDI'dır, global tedarikçilerden tedarik edilerek sistemin bir komponenti olarak müşterilere servis edilir.
- Izolasyon paneli sektörü için izolasyon amaçlı 4-5 komponentten oluşan sert köpük sistemleri.
 1. Birinci komponent Polimiks adı verilen polieter polyollerin, katalizör, surfaktant, su ve/veya şişirici ajanların fiziksel karışımıdır.
 2. İkinci komponent katkı adı verilen performans katkıları karışımıdır, polimiks ile aynı prosese işlenir.
 3. Üçüncü komponent katalist adı verilen özel amaçlı katalizörlerin karışımıdır, polimiks ile aynı prosese işlenir.
 4. Dördüncü komponent Polimerik MDI'dır, global tedarikçilerden tedarik edilerek sistemin bir komponenti olarak müşterilere servis edilir.
 - 5. Diğer

- **Case -Yapıştırıcı, Bağlayıcılar - Nem ile kürlenen tek komponentli prepolymerler**

1. Polieter Polyoller ve MDI'ların reaksiyon sonucu oluşan ön polimerleridir.

Şirket'in son 3 yıllık satış miktar ve ciro bilgileri, ürün grubu ve yurtiçi-ihracat dağılımı şun şekildedir:

SATIŞLAR KG	2019		2020		2021	
	MİKTAR	MİKTAR %	MİKTAR	MİKTAR %	MİKTAR	MİKTAR %
Yurtiçi Fatura	34.439.631	55,45%	49.391.225	55,84%	64.726.143	73,42%
Ayakkabı	16.749.283	26,97%	18.293.492	25,17%	14.955.826	22,64%

Rigid	9.872.789	15,89%	31.332.543	31,90%	33.614.541	38,15%
Flexible	3.104.662	5,00%	2.978.979	4,09%	3.083.936	3,50%
Case	7.46.031	1,20%	1.186.771	1,63%	901.431	1,02%
Polyester	990.915	1,60%	942.627	1,29%	1.498.905	1,70%
Hammaddi	1.329.244	2,14%	2.004.176	2,75%	5.048.716	5,73%
Diger Tic Mal	7.362	0,01%	8.794	0,01%	15.286	0,02%
Eva	674.218	1,09%	679.844	0,93%	548.469	0,62%
TPU	120.825	0,19%	73.600	0,10%	39.005	0,04%
Suni Deri	844.303	1,36%	0	0,00%	0	0,00%
İhracat	27.674.833	44,55%	23.413.948	32,16%	23.430.175	26,58%
Ayakkabi	11.893.045	19,15%	11.807.761	16,22%	12.473.277	14,15%
Rigid	10.552.115	16,99%	8.274.282	11,36%	7.642.838	8,67%
Flexible	4.765.856	7,67%	2.710.746	3,72%	1.806.020	2,05%
Case	37.865	0,04%	42.997	0,06%	101.738	0,12%
Polyester	101.280	0,16%	173.999	0,24%	413.462	0,49%
Hammaddi	325.870	0,52%	394.475	0,54%	960.574	1,09%
Diger Tic Mal	8.801	0,01%	9.778	0,01%	12.266	0,01%
Genel Toplam	62.114.463	100,00%	72.284.913	100,00%	88.126.317	100,00%

SATIŞLAR TL	2019		2020		2021	
	TL CİRO	TL CİRO %	TL CİRO	TL CİRO %	TL CİRO	TL CİRO %
Yurtiçi Fatura	411.304.415	57,51%	633.641.319	67,59%	1.591.238.466	73,24%
Ayakkabi	215.203.396	30,10%	231.887.929	24,79%	482.449.413	22,21%
Rigid	98.904.539	13,78%	295.060.122	31,43%	844.733.417	38,88%
Flexible	43.373.523	6,07%	45.296.768	4,86%	96.308.250	4,43%
Case	10.186.038	1,42%	19.579.549	2,09%	29.183.294	1,34%
Polyester	9.587.158	1,34%	3.656.694	0,92%	29.406.803	1,35%
Hammaddi	12.515.951	1,75%	20.229.136	2,15%	96.242.587	4,43%
Diger Tic Mal	0	0,00%	70.120	0,01%	34.695	0,00%
Eva	9.458.085	1,32%	10.826.292	1,15%	11.479.316	0,53%
TPU	2.701.477	0,38%	1.734.693	0,18%	1.400.690	0,06%
Suni Deri	9.674.047	1,35%	0	0,00%	0	0,00%
İhracat	303.794.532	42,49%	308.126.023	31,70%	581.449.998	26,76%
Ayakkabi	134.079.450	18,75%	147.053.618	17,64%	276.090.606	12,71%
Rigid	99.894.459	13,97%	104.890.916	11,17%	103.812.030	9,38%
Flexible	65.591.686	9,17%	47.343.245	5,0%	61.761.757	5,84%



Case	450.034	0,06%	861.405	0,09%	4.606.107	0,21%
Polyester	922.160	0,13%	2.044.144	0,22%	3.308.630	0,41%
Hammamlik	2.851.171	0,40%	2.309.554	0,30%	26.127.170	1,20%
Diger Tic Mal	5.571	0,00%	111.540	0,01%	243.698	0,01%
Genel Toplam	714.998.947	100,00%	938.761.333	100,00%	2.172.688.464	100,00%

Şirket¹in 10.12.2021 tarihli Kocaeli Valiliği Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü tarafından düzenlenen son ÇED raporuna göre toplam kapasite izni 170.000 ton/yıl'dır. 04.01.2022 tarihli yeni kapasite raporuna göre yıllık kapasite toplamda 129.353 tondur.

Şirket; Ağustos 2021'de "IAL² Consultants tarafından yayınlanan DIRECTORY OF POLYURETHANE SYSTEMS HOUSES IN EMEA" raporunun satın alınması durumunda 118-135 sayfaları arasındaki Türkiye sistem evleri kapasitelerinden de görülebileceği gibi, söz konusu tarihte Türkiye'nin en yüksek kapasitedeki sistem evidir. www.ialconsultants.com

Şirket; 2018 yılından bu yana ISO5000 sanayi kuruluşu arasındadır. Yıllar itibarıyle sıralamada yüksелerek 2018 yılında 403. 2019'da 350 ve 2020 yılında 314. sırada yer almıştır. - <https://www.iso500.org.tr/500-buyuk-sanayi-kurulusu/2020/?ara=&year=2020&langId=1&sayfa=7>

TİM tarafından belirlenen "Türkiye'nin ilk 1000 ihracatçısı" araştırmalarında 2018 yılında 772. 2019 yılında 592 ve 2020 yılında 639. sırada bulunarak Türkiye'nin önde gelen ihracatçılarından olmuştur. - <https://www.tim.org.tr/tr/raporlar-ilk-1000-ihracatci-arastirmasi-dosyalar-2020>

Şirket¹in satışları son 5 yili içinde ortalamaya yıllık %20'yi geçen bir büyümeye oranına sahiptir. 2024'e kadar olan "İş Planı" doğrultusundaki büyümeler için, üretim ve depolama anlamında mevcut kapasitesinin yeterli olamayacak olması nedeni ile Türkiye'de ikinci bir tesis yapma kararı almıştır ve Düzce Gülmüşova Organize Sanayi Bölgesi'nde fabrika yatırımı için arsa satın almıştır. Fabrika inşaatı 2022 ilk çeyreğinde başlayacaktır.

Fortune 500 Türkiye ödüllerinde net satışlar bazında 2017 yılındaki 496. sırasından yıllar itibarıyle yükselerek 2018 yılında 455. 2019 yılında 429 ve 2020 yılında 374. sırada yer almıştır. - <https://www.fortuneturkey.com/fortune500?yil=2020&tip=1>

Net satış tutarları, 2019 ve 2021 yılları arasında yıllık bileşik büyümeye oranı (YBBO) % 74,3 olarak gerçekleşmiştir. 2021 yılında ise bir önceki yıla göre satış tutarlarında yaklaşık %131'lik bir büyümeye kaydedilmiştir.

¹ Industrial Aids Limited firmasının kısaltmasıdır. Firma 1966 yılında kurulmuştur. 1971 yılında Business Research Group (BRG) tarafından satın alındığından beri küresel bir danışmanlık şirketi ve uluslararası merkezi Londra'dadır.

² IAL Consultants, Ticari faaliyetinin halka açık ortamda sunulmasına onay vermemektedir. İstahnameye yer alan IAL Consultants rapor verileri, istenilmesi durumunda firmadan satın alınabilir.



İstahname
2022

2019-2021 yıllarının ilk 10 müşterinin satış ciroları ve toplam ciro içindeki payları aşağıdaki gibidir.

2021		
Müşteriler	Satış (TL)	% Pay
MÜŞTERİ A	143.357.526	6,60%
MÜŞTERİ B	118.645.910	5,46%
MÜŞTERİ C	96.313.973	4,43%
MÜŞTERİ D	94.830.950	4,36%
MÜŞTERİ E	94.466.145	4,35%
MÜŞTERİ F	60.190.749	2,77%
MÜŞTERİ G	50.478.306	2,32%
MÜŞTERİ H	50.146.106	2,31%
MÜŞTERİ I	46.262.197	2,13%
MÜŞTERİ J	39.700.220	1,83%

İlk 10 Müşteri Toplamı	794.392.084	36,56%
2021 Yılı Toplam Hasılatı	2.172.688.464	100,00%

2020		
Müşteriler	Satış (TL)	% Pay
MÜŞTERİ A	52.080.739	5,55%
MÜŞTERİ E	44.325.471	4,72%
MÜŞTERİ C	37.014.161	3,94%
MÜŞTERİ D	36.543.326	3,89%
MÜŞTERİ F	32.259.445	3,44%
MÜŞTERİ G	29.495.884	3,14%
MÜŞTERİ K	28.173.151	3,00%
MÜŞTERİ L	23.485.828	2,50%
MÜŞTERİ M	23.006.560	2,45%
MÜŞTERİ N	19.120.160	2,04%

İlk 10 Müşteri Toplamı	325.504.724	34,67%
2020 Yılı Toplam Hasılatı	938.761.333	100,00%

2019		
Müşteriler	Satış (TL)	% Pay
MÜŞTERİ O	46.428.665	6,49%
MÜŞTERİ C	44.637.341	6,24%
MÜŞTERİ A	36.921.440	5,16%
MÜŞTERİ P	28.111.763	3,93%
MÜŞTERİ E	23.135.931	3,24%



MÜŞTERİ R	19.550.628	2,73%
MÜŞTERİ S	16.226.112	2,27%
MÜŞTERİ F	15.843.723	2,22%
MÜŞTERİ T	14.826.607	2,07%
MÜŞTERİ U	13.495.573	1,89%

İlk 10 Müşteri Toplamı	259.188.583	36,25%
2019 Yılı Toplam Hasılatı	714.998.947	100,00%

Şirket'in 45' in üzerinde ülkeye yapılan ihracatı tutarsal olarak toplam satışlar içerisinde 2019 yılında %42,5 lik bir pay ile gerçekleşirken; pandemi sebebiyle 2020 ve 2021 yıllarında ihracatın satışlardaki payı sırasıyla %32,5 ve %27 olmuştur. Ortadoğu pazarı için İran'da, Kuzey Afrika pazarı için Mısır'da, Türk cumhuriyetleri için Özbekistan'da yerleşik satış elemanları ile uzun vadeli sözleşmeler kapsamında satış organizasyonu oluşturulmuştur.

Toplam 1.000'den fazla müsteriye yaklaşık 600 ayrı poliüretan sistemi ile hizmet etmektedir. Hizmet edilen ürün grupları bazında satışların 2020 ve 2021 yılları sonuçları aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

SATIŞLAR TL Cinsinden	2020		2021	
	Oca-Ara		Oca-Ara	
	TL CIRO	TL CIRO %	TL CIRO	TL CIRO %
Ayakkabı	378.941.547	40,37%	758.540.019	34,91%
Rigid	399.952.638	42,60%	1.048.545.447	48,26%
Flexible	92.944.013	9,90%	158.070.006	7,28%
Case	20.440.954	2,18%	33.789.402	1,56%
Polyester	10.700.838	1,14%	38.215.433	1,76%
Hammadde	23.038.690	2,45%	122.369.757	5,63%
Diğer Tic Mal	181.669	0,02%	278.393	0,01%
Eva	10.826.292	1,15%	11.479.316	0,53%
TPU	1.734.693	0,18%	1.400.690	0,06%
Genel Toplam	938.761.334	100,00%	2.172.688.464	100,00%

Üretim

Kimpur; Gebze tesisiinde, 2022 yılı itibarıyla yıllık yaklaşık 130 bin ton üretim kapasitesine sahip, poliüretan sektöründe faaliyet gösteren bir kimya şirketidır.

Şirket; üretimini gerçekleştirdiği poliüretan sistemlerin tüm bileşenlerini kendi know-how' u ile üreten bir sistem sağlayıcısıdır.



Operasyonlarında, üretilen ürünlere ait seri bilgilerin toplandığı, iş emri, personel, duruş ve hata kayıtlarının girildiği, üretim verilerinin takip edildiği ve kayıt altına alındığı dijital çözümler kullanmaktadır. Üretim veri terminali ile barkod okutma programı sayesinde, otomasyon yüklemelerinde hamaddenin miktar ve doğru malzeme kontrolü sağlanmaktadır. Ürünler otomasyon ile üretilip otomatik dozajlama ile ambalajlanmaktadır.

Tüm iş güvenliği ve sağlığı ile çevre kurallarına uyularak, kişisel koruma ekipmanları kullanılarak, enerji verimliliğini ön planda tutarak üretim ve ilgili operasyonlar gerçekleştirilir.

Kimpur Akıllı İş Modeli

"Akıllı İş Modeli" adı verilen know-how yapısında, zaman ve kapasite verimliliği sağlanmaktadır. Şirket, Ar-Ge Merkezi tarafından tasarımı yapılan yenilikçi çözümler, hızlı ve etkili tedarik zinciri yönetimi, ileri teknolojiye sahip üretim tesisi, tam otomasyon vasıtıyla, hammaddeden yarı mamul üretimine, yarı mamulden ürüne, üründen poliüretan sisteme giden bir yapıda hem katkı maddelerini hem poliester poliollerini üretmektedir. Şirket, kendi ürettiği poliollerden "polimiks" olarak adlandırılan özel formüle edilmiş poliol karışımlarını ve prepolymerleri üretmektedir.

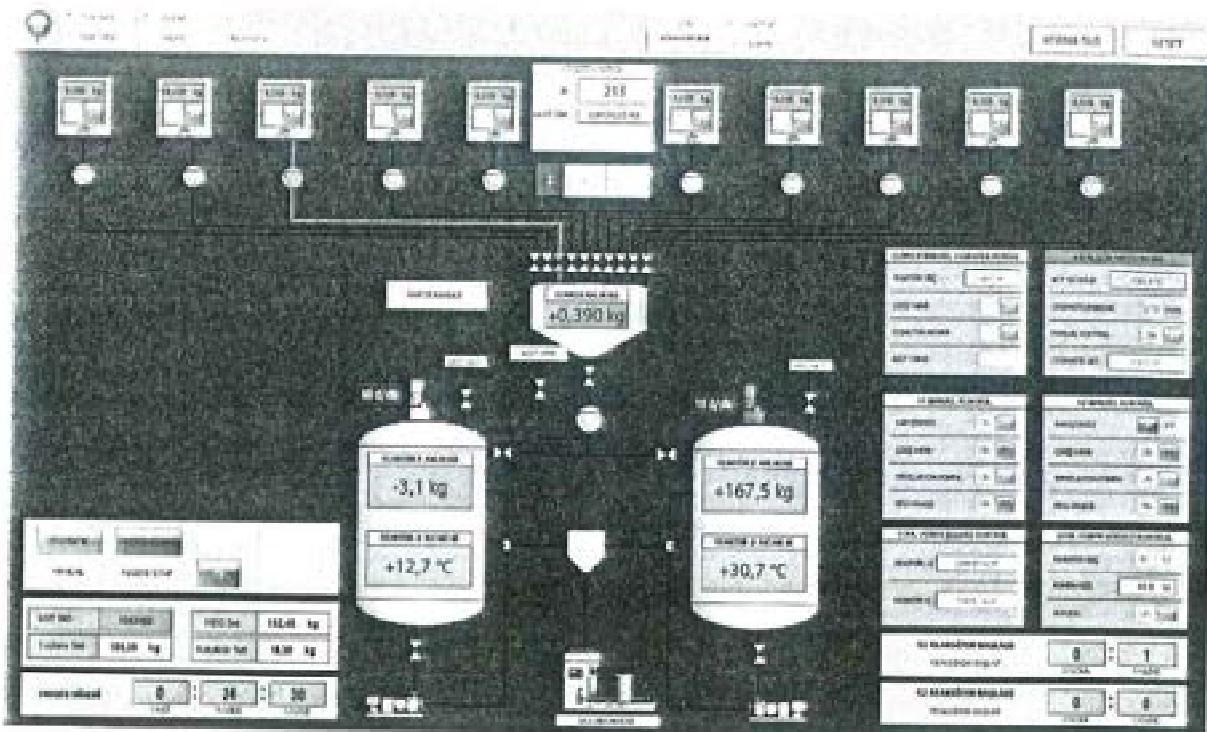


Çevik organizasyon ve Akıllı İş Modeli; KİMPUR'un Stratejik yaklaşımının lokomotif unsurlarıdır.



15 Kasan 2022

- Polimiks (Poliol Karışımıları), Çapraz Bağlayıcı, Katkı ve Katalizör Üretim Akış Şeması aşağıdaki gibidir.



"Polimiks", "Çapraz Bağlayıcı", "katkı ve katalizör" adlarıyla ürettiğimiz ürünler, polieter polioller, polyester polioller, katalist, surfaktant, su ve/veya şişirici ajanların fiziksel karışımıdır.

Ana girdiler olarak yukarıda bahsedildiği gibi, talep edilen son ürüne göre seçilmiş çeşitli sınıflardaki polieter polioller, polyester polioller, performans ve kalite yardımcı kimyasalları olan katalistler, çeşitli surfaktanlar, şişirici ajanlar bunkerlere beslenir.

Ürün çeşidine göre otomasyon sistemine tanımlanan reçete girdileri bu hammadde bunkerlerinden dozajlanarak hassas tartım bunkerlerinde tartılır. Tartılan girdiler endüstriyel mikserlere aktarılır ve tanımlı süreler boyunca homojen bir karışım elde edilinceye kadar karıştırılır.

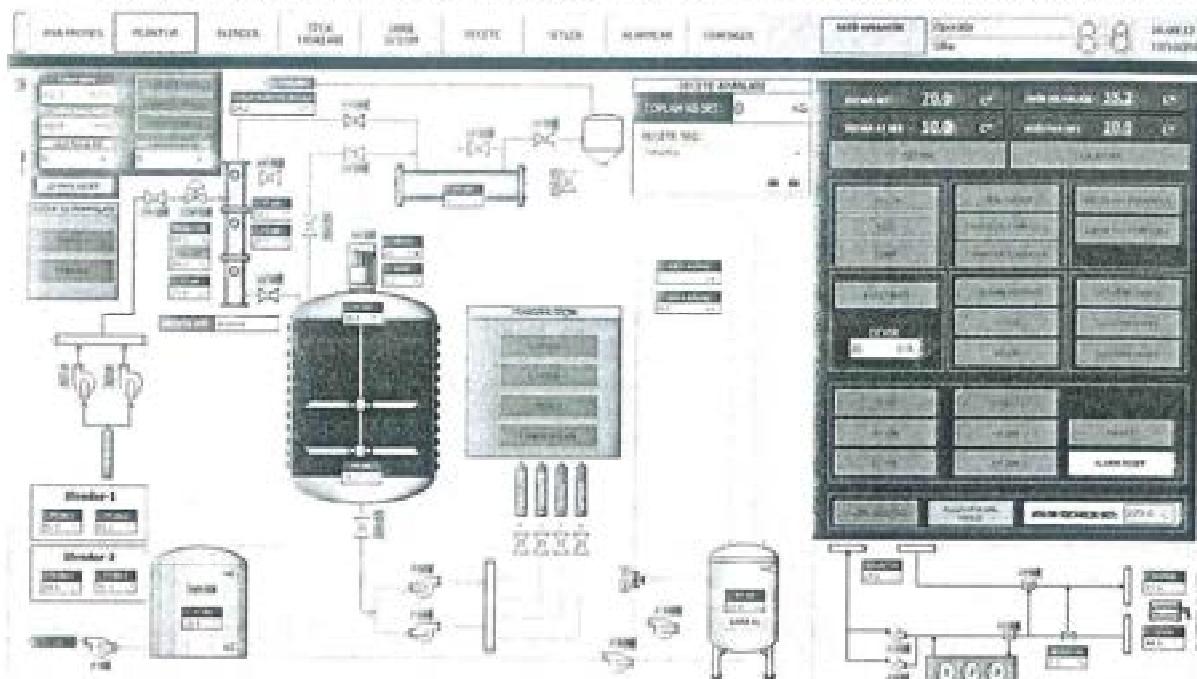
Karışımları tamamlanan üründen alınan numune Kalite Kontrol Laboratuvarı'nda test edilir. Kalite Kontrol onayı alınan ürün otomatik dozajlama ile iş emrinde talep edilen miktarlarda ambalajlanır ve barkod etiketlemesi yapılır.

Etiketler SAP programında çıkarılır ve doldurulmuş ambalajlar üretilen personeli tarafından yapıştırılır. Barkod etiketlemesi yapılan ambalajlar palete üzerine dizilir. Ambalajların mühürlenmesi ve şeritlenmesi yapılır. dış etkenlerden korunmak için streç baylonu ile sarılarak stok alanında depolanır.



15 Nisan 2022

- Polyester Poliol ve Polyester Poliol Blendleri Üretim Aşış Şeması aşağıdaki gibidir.



Polyester polioller, çeşitli dikarboksilik asit ve glikollerin polikondenzasyon reaksiyonu sonucunda üretilen hidroksil grubu (-OH) sonlu yarı marmul ürünleridir.

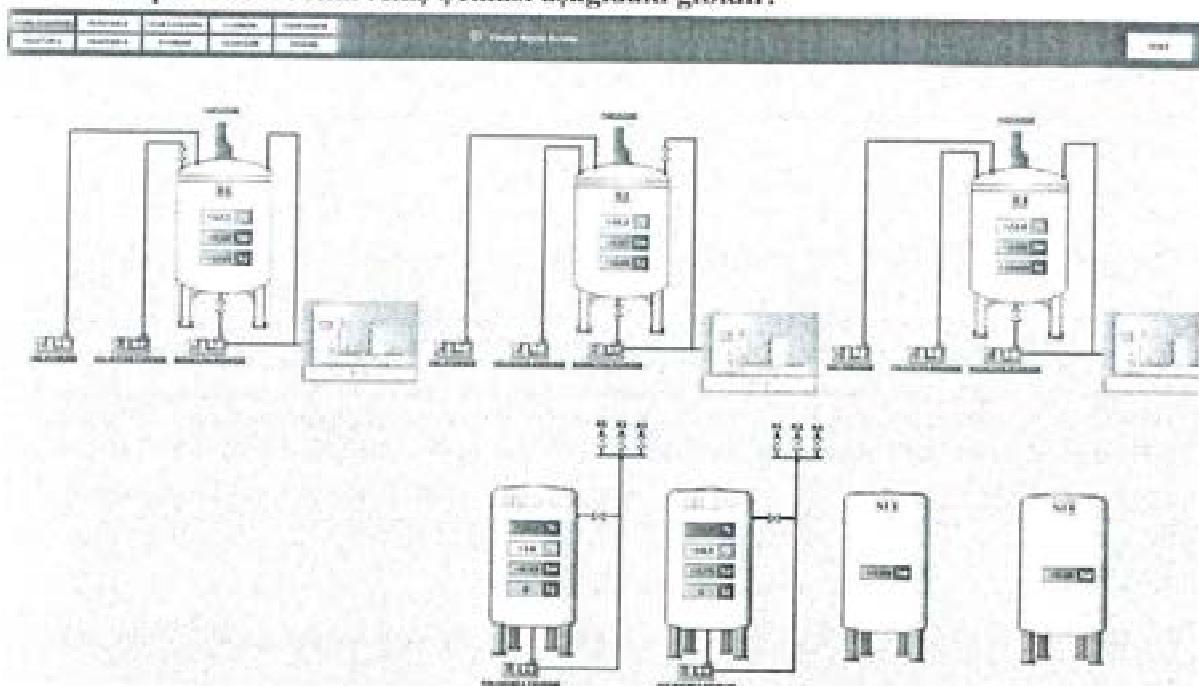
Ana girdiler olan glikoller otomasyon ile silolardan reaktöre beslenir. Toz halindeki dikarboksilik asitler helezon ve otomasyon kontrollü bir yükleme sistemi ile reaktörlere yüklenir. Tanımlı süreler boyunca homojen bir karışım elde edilinceye kadar karıştırılır ve reaktör sıcaklığı tanımlı sıcaklıklara kadar yükseltilir. Glikol ve asitler bu şartlar altında tepkimeye girer, bu sırada üründen su çıkışı olur ve soğutma kolonu ile reaktörden uzaklaştırılır, geriye reçetede tanımlı polyester poliol ürün olarak kalır.

Tepkimesi tamamlanan üründen alınan numune Kalite Kontrol Laboratuvarı'nda test edilir.

Kalite Kontrol sonuçlarına göre, bitmiş ürün soğutma blenderine alınır. Soğutma işlemi sırasında tekrar numune laboratuvara verilir. Laboratuvar onayı verildikten sonra iş emrinde tanımlanmış olan ambalajlara dolum yapılır. Etiketler SAP programında çıkarılır ve doldurulmuş ambalajlara üretim personeli tarafından yapıştırılır. Barkod etiketlemesi yapılan ambalajlar palet üzerine dizilir, ambalajların mühürlenmesi ve şeritlenmesi yapılır, dış etkenlerden korumak için streç naylonu ile sarılarak stok alanında depolanır.

Eğer ürün ambalajlanmaması gerekiyse, bir yarı marmul olarak soğutma blenderinde başka polyester polioller ve katkı malzemeleri eklenerek yeni bir polyester poliol karışımı blendi üretilir. Burada tekrar Kalite Kontrol onayı devreye girer, önyüklemden sonra iş emrinde tanımlanmış olan ambalajlara dolum yapılır. Etiketler SAP programında çıkarılır ve doldurulmuş ambalajlara üretim personeli tarafından yapıştırılır. Barkod etiketlemesi yapılan ambalajlar palet üzerine dizilir, ambalajların mühürlenmesi ve şeritlenmesi yapılır, dış etkenlerden korumak için stretch naylonu ile sarılarak stok alanında depolanır. **2022**

- Prepolimer Üretim Akiş Şeması aşağıdaki gibidir.



Prepolimerler, hitap edeceğii uygulamaya ve içinde yer alacağı sistemin kimyasal tasarımına göre polieter polioller ve MDI'ların ya da poliester polioller ve MDI'ların reaksiyon sonucu oluşan özn polimerleridir.

Özün içerisinde göre otomasyon sistemine tanımlanan reçete girdileri olarak MDI ve polioller hassas tartım ile reaktörlere yüklenir. Tanımlı süreler boyunca homojen bir karışım elde edilinceye kadar reaktör karıştırılır ve reaktör sıcaklığı tanımlı sıcaklıklara arttırılır.

Tepkimesi tamamlanan üründen alınan numune Kalite Kontrol Laboratuvarında test edilir. Kalite Kontrol onayı alınan ürün otomatik dozajlama ile iş emrinde talep edilen miktarlarda ambalajlanır ve barkod etiketlemesi yapılır. Etiketler SAP programında çıkarılır ve doldurulmuş ambalajlara üretim personeli tarafından yapıştırılır. Barkod etiketlemesi yapılan ambalajlar palet üzerine dizilir, ambalajların mühürlenmesi ve şeritlenmesi yapılır, dış etkenlerden korumak için streç stretch naylonu ile sarılarak stok alanında depolanır.

Tedarik Zinciri ve Lojistik Yönetimi

Şirket'in üretimde kullandığı ana girdiler; Polimiks, Polyester Polyol ve Prepolimer üretiminde kullanılan dikarboksilik asitler, glikoller, MDI'lar, poliester polioller, katalizörler, surfaktanlar ve özel performans artırıcı katkı maddelerinin %95'i ithal ya da ithal orjinli hammaddedir.

Hammadde tedarikleri Avrupa ve uzakdoğu menşeli üreticilerden sağlanmaktadır.

%5 gibi bir oranda kullanılan bazı hammaddeler, Petkim Petrokimya Holding A.Ş. gibi kısıtlı sayıdaki yerli üreticilerden temin edilmekte olup, yine döviz / azlı kavalanmaktadır.

Şirket, her hammadde ve katkı malzemesinde, alternatif tedarikçilerden aralarıyla çalışır, sürekli yeni kaynak araştırır, yeni alternatif hammaddeler denevi onaylar alır ve kullanır. En az 3 olmak

15 Nisan 2022

üzere alternatif birçok tedarik kaynağı ile çalışır, her hammadde grubundaki tedarikçilerin Avrupa ve uzakdoğu gibi farklı coğrafyalardanmasına da dikkat eder.

2019-2021 yılları arasındaki yılında ilk 10 tedarikçiden olan alımlar ve toplam alımlar içindeki payları aşağıdaki gibidir.

2021		
Tedarikçiler	Alımlar (KDV Dahil TL)	%
TEDARIKÇİ A	224.980.318	10,49%
TEDARIKÇİ B	220.320.704	10,27%
TEDARIKÇİ C	206.851.826	9,64%
TEDARIKÇİ D	195.845.629	9,13%
TEDARIKÇİ E	131.610.445	6,14%
TEDARIKÇİ F	79.308.655	3,70%
TEDARIKÇİ G	70.547.820	3,29%
TEDARIKÇİ H	63.015.170	2,94%
TEDARIKÇİ I	55.905.933	2,61%
TEDARIKÇİ J	50.419.647	2,35%
İlk 10 Tedarikçi Toplamı	1.298.806.147	60,55%
2021 Yılı Toplam Alımlar	2.145.068.371	100,00%

2020		
Tedarikçiler	Alımlar (KDV Dahil TL)	%
TEDARIKÇİ A	149.536.698	17,45%
TEDARIKÇİ D	91.088.037	10,63%
TEDARIKÇİ B	75.891.758	8,86%
TEDARIKÇİ H	32.500.342	3,79%
TEDARIKÇİ E	32.047.688	3,74%
TEDARIKÇİ G	31.166.375	3,64%
TEDARIKÇİ I	26.072.364	3,04%
TEDARIKÇİ F	20.547.570	2,40%
TEDARIKÇİ K	19.311.711	2,25%
TEDARIKÇİ C	15.414.222	1,80%
İlk 10 Tedarikçi Toplamı	93.573.821	57,59%
2020 Yılı Toplam Alımlar	156.294.769	100,00%



15 Nisan 2022

2019		
Tedarikçiler	Alımlar (KDV Dahil TL)	%
TEDARIKÇİ A	99.460.630	15,08%
TEDARIKÇİ L	72.721.751	11,03%
TEDARIKÇİ B	59.324.193	9,00%
TEDARIKÇİ D	33.125.900	5,02%
TEDARIKÇİ E	32.335.433	4,90%
TEDARIKÇİ F	27.907.734	4,23%
TEDARIKÇİ M	16.090.462	2,44%
TEDARIKÇİ N	15.500.920	2,35%
TEDARIKÇİ O	15.400.110	2,34%
TEDARIKÇİ J	14.292.354	2,17%
İlk 10 Tedarikçi Toplamı	386.159.487	58,57%
2019 Yılı Toplam Alımlar	659.355.386	100,00%

Şirket, satın alınacak miktarı belirlemek için haftalık olarak "Satınalma Toplantı"ları gerçekleştirir. Bu toplantılarla; Şirket'in 2019 yılında devreye aldığı SAP MRP çalışması doğrultusunda, gelen talepler, ileriye yönelik bütçe ve tahminler, stoklar değerlendirilir ve satın alınacak hammmadide miktarları ile alternatif tedarik kaynaklarından alınan tiyatlardan "toplam şirkete olan maliyet" esas alınarak değerlendirilir.

Hammadde tedarik piyasalarındaki gelişmeler ele alınır.

En uygun maliyetli teklifler üzerinden "satınalma kararları" oluşturulur.

Şirket; 1 ay üretilmek üzere hazır, 1 ay tedarikçilerden yüklenmiş ve gelmekte olan ve 1 ay sipariş verilmiş ve yükleme planı oluşturulmak üzere, toplam 3 aylık hammadde planlaması ve yeterli emniyet stoğu planlarını, satınalma kararı oluştururken dikkate alır.

Şirket ortalama stok devir hızları; hammadde için yaklaşık 30 gün, ürünler için yaklaşık 15 gündür.

Şirket'in ulaştığı üretim-satış rakamları ve bu doğrultudaki satınalma hacmi, Türkiye'nin bu sektördeki en büyük satınalma hacmine sahip olmasını sağlamaktadır. Bu durum ve satınalma maliyetlerindeki durum, TÜİK verilerine göre izlenmekte ve yorumlanmaktadır.

Satınalma hacmi nedeni ile de Şirket, tedarikçiler için çalışılması hedeflenen öncelikli firma konumundadır. Bu durum gerek satınalma maliyetlerine ve gerekse satınalma vadelerine ve ödeme şekillerine yansımaktadır. Ortalama satınalma vadesi 2021 yılı verilerine göre 88 gündür.

Şirket, ulaştığı ihracat hacmi doğrultusunda, Dahili İşleme İzin Belgesi (DİİB) ile çalışmakta ve bu kapsamında "gümruk vergisi" ödememe avantajını manevi olarak kullanmaktadır ve bu avantajı müşterileri ile paylaşarak ihracat pazarlarının açılmasına katkı sağlamaktadır.



15 Nisan 2022

Şirket tedarikçilerinden sadece hammadde tedarigi yapmamakta, aynı zamanda teknolojik gelişmeler ve paylaşımı konusunda özel çalışmalar da yürütmektedir. Bilginin korunması adına ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikasını almış ve bu kapsamında, gizliliğinin, ulaşılabilirliğinin ve bütünlüğünün korunması için bilgi güvenliğini artturıcı ve dijitalleşmeyi öne çikarıcı yatırımlar yapmıştır.

Şirket, tedarik zincirinde hiç aksama olmadan, üretime yıl boyunca ara vermeden devam eder. Bu hedefle de bakım onarım faaliyetlerini aylık ve yıllık planlı bakım başlığında SAP PM modülü üzerinden takip etmektedir. Gündük ve sistematik kestirimci bakım ile duruş saatlerini minimuma indirmiştir.

Üretim operasyonlarında olduğu gibi, lojistik operasyonlarda da barkot uygulamaları lojistik terminallerinde kullanılarak, üretimden sevke ambalaj parti numaralarından izlenebilirlik sağlanmaktadır. Depo adreslemeleri ile hızlı takip hızlı operasyon sağlanmaktadır, SAP ile birlikte aktif ve hızlı lojistik hizmetleri verilmektedir. Bu sayede ürün kalitesi ve izlenebilirlik güvence altına alınmaktadır.

Şirket, gümrük yükümlülüklerini yerine getirdiğini belgeleyen, kayıt sisteminin düzenli ve izlenebilir olmasını sağlayan, mali yeterlilik, emniyet ve güvenlik standartlarına sahip bulunduğu gösteren, kendi oto kontrolünü yapabilmesini sağlayan firmalara, gümrük işlemlerinde birtakım kolaylık ve imtiyazlar tanıyan ve uluslararası bir statü olan YYŞ'yi 2017 yılında almıştır.

Şirket, Gebze fabrikasındaki depoları dışında, Gaziantep'te bulunan deposundan, özellikle GAP bölgesindeki müşterilerine hizmet vermektedir.

Lojistik yönetiminde Gebze Fabrikası'ndaki depoları dışında, ithal hammaddelerin stoklanması için 10 km yarıçapında bir alanda iki adet lojistik firmasından depolama hizmeti almaktadır. Yine bu depolarda, nihai ürünler de depolanarak, ürünlerin müşterilere zamanında ulaşması sağlanmaktadır.

Şirket Mersin Liman'dan bulk MDİ'ları ve Adana'da bulunan 3. taraf depodan yine bu bölgedeki müşterilerine ürünlerini ulaştırmaktadır.

İn	Faaliyet	Durum
Gebze	Fabrika	1. Taraf
Gebze	Depo 1	3. Taraf
Gebze	Depo 2	3. Taraf
Gaziantep	Depo	1. Taraf
Mersin	Liman	2. Taraf
Adana	Depo	3. Taraf



5 Nisan 2022

Ar-Ge Çalışmaları

Kimpur, teknolojik altyapısına ve insan kaynağına yaptığı yatırımlar ile Ar-Ge faaliyetlerine önem veren bir şirkettir. Ar-Ge, yeni ürün geliştirme, mevcut ürünlerin fiyat performans oranı iyileştirmeye ve müşterilerimizin karşılaşmamış ihtiyaçları konusunda rehberlik sağlayacak yeni ürün ve uygulamaların geliştirilmesine odaklanmaktadır.

Kimpur, poliüretan sektörüne yönelik gelişmiş laboratuvar alt yapısına sahip firmalardan birisidir ve her biri kendi alanında uzmanlaşmış 26 araştırmacı bulunmaktadır. 4 doktora, 5 yüksek lisans, 10 lisans ve 6 yüksek okul mezunu araştırmacı çalıştırılmaktadır.

Şirket'in ana prensibi müşteri memnuniyetini sağlamaktır. Gelişirdiği ürünler ile de müşterilerini destekleyip, onların yurt içi ve özellikle yurt dışı pazarında rekabet gücünü artırabilmektir. Bu amaçla kendi laboratuvarlarındaki teknolojik yatırımları ile müşterilerinin üretimlerini simülle ederek onlar için en uygun ürünü tasarlarmaktadır.

Ar-Ge ekibi kendi içerisinde ürün gruplarına göre temel olarak 3 ana gruba ayrılmaktadır. Ayakkabı sektörü için ürün çalışmaları yapılan grupta sektörün üretim yaptığı taban, terlik, çizme vb. her türlü ürün için ham madde geliştirilmesi yapılmaktadır. İnşaat ve buzdolabı sektöründe yalıtım amacı için Rijit bölümünden tüm ürünler geliştirilmektedir. Otomotiv ve mobilya başta olmak üzere birçok çeşitli sanayi için Flexible ve Case bölümleri bulunmaktadır.

Şirket'in ürünleri kimyasal olarak değerlendirildiğinde poliester, polimiks ve prepolymer olarak üç ana guruba ayrılabilir. Şirket kendi sektöründeki firmalar içerisinde Türkiye'nin büyük poliester üretim kapasitesine sahip firmalarından birisidir. Gelişirdiği poliester poliolları ürünlerinde yarı mamil olarak kullanımının yanı sıra yurt içi ve yurt dışı pazarlara direk satışını yapmaktadır. Polimiks ürünleri ise her türlü sektördeki müşterilerinin ihtiyaçları göz önünde bulundurarak farklı hammaddelerin karışımından oluşmaktadır. Poliüretan malzemenin oluşabilmesi için gerekli izosyanat için ise kendi geliştirdiği karışım veya reaksiyon ürünü prepolymerleri üretmektedir.

Ar-Ge ekibi geliştirdiği ürünlerin müşteri tarafından yapılması gereken kritik tüm testlerini kendi bünyesinde standartlara uygun yapabilmektedir. Müşterinin ihtiyaçları ve talepleri doğrultusunda Şirket'in laboratuvarlarında gerekli ekipman ve yapıyı bulmaktadır. Malzemelerin mekanik ve fiziksel tüm özelliklerinin ölçümü yapılp müşteri memnuniyeti için gerekli kriterler sağlanmaktadır.

Şirket'in en önemli prensiplerinden biri olan çevre ve insan sağlığına verilen önem sebebi ile tasarımının gerçekleştirildiği ürünlerde her zaman daha çevreci hammaddelere öncelik verilmektedir. Bu amaç için birçok proje başarı ile hayatı geçirilmiştir. Örnek olarak yakın zamanda TÜBİTAK tarafından çağrısı gerçekleştiren halojen içermeyen ürün geliştirilmesi amacıyla "170106- Poliüretan Sistemler İçin 141b.365/227.245fa Gibi Halojen İçeren Kabarma Ajanlarının Yerine Alternatif Kabarma Ajansı Sistemlerin Geliştirmesi" isimli proje başarı ile gerçekleştirilmiş olup ürün gamı içerisinde bu ürünler eklenmiştir.

Ar-Ge Merkezi Belgesi'nin alınmasından sonra 7 adet TEA/Doktora Belgesi tamamlanmıştır.

Bu projelerden biri olan "Stiren Polimerizasyonu ile Polimerik Polyester Eidesi" adlı proje Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından ithal ikameti (iki ürün adugu (Türkiye'de üretilmediği için) yatırım teşviğiyle ödüllendirilmiştir.



Polimerik Polyester Polioller, ayakkabı sistemlerinde yoğun bir kullanım alanına sahip, performans artırıcı çok önemli bir hammaddedir.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı "stratejik yatırım teşvikleri" kapsamında %80 orANIyla desteklenen proje ile ilgili yatırım 2019 tarihi itibariyle tamamlanarak %100'ü ithal edilmekte olan bu hammaddenin kendi üretimiımızde kullanılmasına başlanmış gerek yurt içi ve gerekse yurt dışı diğer sistem evlerine satışına da başlanarak ülkemiz ekonomisine büyük katkı sağlanmıştır.

Ar-Ge'nin önemli stratejilerinden biri de sürdürülebilir ve yerli kaynaklar ile ürünlerini geliştirebilmektir. Bu hedef için çalışması yapılan tüm projelerde yerli kaynak oranının her zaman azami düzeyde kullanılması amaçlanmaktadır. Aynı zamanda hammadde bağımlılığını azaltmak ve alternatif kaynaklar yaratılmak amacı ile her zaman tedarikçileri yakın takip etmektedir.

Tüm bu yetkinlikleri ve başarılı çalışmalarının neticesinde 2017 yılında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Ar-Ge Merkezi olma hakkını kazanmıştır. Şirket kendi kaynakları ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı desteği ile projelerine devam etmekte olup her geçen yıl ürün ve müşteri sayısını artırmaktadır. Bu alandaki gücü ile de yurt içi ve yurt dışındaki pazarlardaki potansiyelini ve payını artırmaktadır.

Kimpur Ar-Ge Merkezinin 31.12.2021 itibariyle sektör tecrübesi ortalaması yaklaşık 10 yıl olan 26 çalışanı bulunmaktadır.

Ar-Ge Merkezi Belgesinin alınmasından sonra 7 adet TEYDEB projesinin tümü tamamlamıştır. Bu projelerin biri Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yatırım teşvikle finansilendirilmiştir. Ar-Ge Merkezi olduğu dönemde itibaren 34 adet Ar-Ge Merkezi Projesi tamamlanmış olup 10 adet proje ise devam etmektedir.

Bu projelere ait çıktılarından 2 adet patent müracaati yapılmıştır.

Ar-Ge faaliyetleri kapsamında çeşitli üniversiteler ve özel sektör firmalarıyla iş birliği çalışmaları yürütülmektedir. Ayrıca Avrupa Birliği Projeleri Şirket stratejileri içerisinde alınmış ve bu yöndeği çalışmalara hız verilmiştir.

2019 yılında Kimpur, Türkiye'nin Ar-Ge merkezinde yürütülen proje sayısına göre ilk 100 şirketi, marka sayısına göre ilk 50 şirketi arasında yer almaktadır.*

2019 ve 2020 yıllarında Kimpur, Türkiye'nin Ar-Ge harcamaları en yüksek 250 şirketi arasında bulunmaktadır.*

*(<https://turkishtimedergi.com/ar-ge-250/>)

Şirket, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) tarafından 2021 yılında gerçekleşen 10. Ar-Ge Proje Pazarı'nda gerçekleşen 'PET Şişe Atıklarından Polyester Sentezi ve Poliüretan Sistemlerde Ticari Olarak Kullanımı etkinliğine katılarak, hazırladığı proje ile Plastik ve Kauçuk kategorisinde 2. olmuştur.

(<https://www.kimyaargeprojepazari.com/>)

Ar-Ge Stratejilerimiz;

- Ar-Ge Merkezi personelinin sayı ve nitelğini artırmak.



15 Nisan 2022

- Üniversite-Sanayi iş birliklerini artırmak ve alanımızda temel araştırmaları takip etmek.
- Müşteri ve tedarikçilerle ortak Ar-Ge projeleri yürütmek.
- Ulusal ve Uluslararası Ar-Ge destek programlarından daha etkin yararlanmak, proje sayılarını artırmak.
- Uygulama ve simülasyon çalışmaları için nitelikli personel ve cihaz altyapısını güçlendirmek.
- Uluslararası pazarda yeni ve inovatif ürünler geliştirmek.
- Yurtdışındaki şirketler ve enstitülerle ortak projeler geliştirmek.
- İç pazardaki ithal ürünlerin tamamına alternatif yerli ürünler geliştirmek.
- Global oyuncularla rekabet gücümüzü artıracak çevre dostu ve ekonomik ürünler geliştirmek.
- Poliüretan sistem üreticileri arasında global oyunculardan biri olmak için yalnızca pazarın ihtiyacını karşılayan değil pazaraya yön veren ürünler geliştirmek

şeklinde dir.

Pazarlama ve Kurumsal İletişim

Pazarlama departmanı iş faaliyetleri; ürün analiz çalışmaları, pazar analiz çalışmaları, pazar araştırma çalışmaları ve kurumsal iletişim çalışmaları olmak üzere dört farklı kolda gerçekleştirilmektedir.

Ürün analizi çalışmaları kapsamında, her ürün grubu için ilgili Ar-Ge, entegre ve teknik destek ekipleri ile aylık süreç toplantıları gerçekleştirilmektedir. Bu toplantılar; ürünler ile ilgili projeler, yeni geliştirilen ürünler, ürün verimliliği ve teknik sorunlar hakkında görüşülmekte, aksiyonlar oluşturulmakta ve bu aksiyonların aylık kontrolleri yapılmaktadır.

Pazar analizi çalışmaları kapsamında, ülke ve ürün grubu bazında 6 aylık ve yıllık pazar potansiyeli hesaplamaları yapılmaktadır. Elde edilen verilerle yurtçi ve yurtdışı pazarlarda firmamızın ve rakiplerimizin pazar konumları hakkında değerlendirmeler yapılmakta ve ilgili pazarlarda alınabilecek aksiyonlar belirlenmektedir.

Pazar araştırma çalışmaları kapsamında, hedef pazarlar için kurum dışından alınan raporlar ve pazarlama departmanı çalışanları tarafından gerçekleştirilen araştırmalar aracılığıyla potansiyel müşterilerin verileri elde edilir ve bu müşteriler ile iletişime geçilir. Müşterilere firma ve ürünler hakkında ön bilgilendirmeler yapıldıktan sonra, müşteriler fiyat teklifi ve sonraki süreçlerin takibi için satış temsilcilerine yönlendirilir.

Kurumsal iletişim çalışmaları kapsamında, fuar organizasyonları, müşteri organizasyonları, sosyal medya yönetimi, internette arama motoru optimizasyonu (SEO) çalışmaları, offline ve online reklam çalışmaları, lansman çalışmaları, broşür ve katalog çalışmaları, müşteri promosyon çalışmaları, müşterilere toplu mail gönderimleri, marka tescil işlemleri, devlet yardımları için teşvik başvuruları yapılmaktadır.

Fuar organizasyonları: stand tasarımlı, görsel çalışmalar ekibi ile ön plana çıkarılacak ve sergilenecek numunelerin belirlenmesi, fuar da dağıtılabilecek olan promosyonlarının planlanması, catering ve diğer hizmetlerin düzenlenmesi, fuar ziyaret



formlarının düzenlenmesi, kontrollü ve sisteme girişlerinin takibi ve fuar sonrasında teşvik kapsamında olan fuarların devlet yardımları için teşvik başvurusunda bulunulması süreçlerini kapsamaktadır. Bu süreçler senede 2 ya da 4 yurtiçi ve 6 yurtdışı fuarı için gerçekleştirilmektedir. Katılım sağlanan fuarlar dışında ziyaret edilebilecek fuarların listesi hazırlanmakta ve her ay başında ilgili satış temsilcilerine sunulmaktadır.

Müşteri memnuniyeti, ürün kalitesini artırma, teknik gelişim ve çözüm üretme amacıyla webinar ve çevrimiçi olmak üzere her yıl etkinlikler düzenlenmektedir.

Hedef kitleye kolay ulaşım sağlamak amacıyla sosyal medya etkileşimleri, düzenli olarak çevrimiçi reklamlar, arama sonuçlarında etkin bir performans sağlama amacıyla SEO faaliyetleri ile Kimpur'un değerini artırma çalışmalarıyla dinamik ve etkin çalışmalar bulunmaktadır. Şirket'in ayrıca çevrimiçi platformlarda etkinliğini sürdürme amacıyla yurtiçi sektörde ön plana çıkan dergiler üzerinden her ay kurumsal tasarım ve ilanı verilmektedir.

Müşteriler tarafından onaylanan ve satışına başlanan sistemlerin takibi yapılarak Ar-Ge ekibinin paylaştığı bilgiler doğrultusunda lansman çalışmaları yapılmaktadır. Bu süreçte öneelikle detaylı bir içerik hazırlanmaktadır ve sonrasında Kimpur'un kurumsal kimliğine uygun broşür tasarımları yapılıyor ve sonrasında Kimpur'un kurumsal kimliğine uygun broşür tasarımları yapılıyor, ardından hazırlanan broşür pazarlama departmanı tarafından Şirket'in tüm satış ve Ar-Ge ekibi ile paylaşılmaktadır. Daha sonra müşterilere toplu mail yoluyla iletilerek Kimpur'un sosyal medya hesaplarından ve web sitesinde paylaşılırak lanse edilmektedir.

Müşterilerimizi ürünlerimiz ve firmamız hakkındaki gelişmeler ile ilgili bilgilendirmek ve firmamız hakkında farkındalık yaratmak amacıyla düzenli olarak (ayda en az 3 gönderim) toplu mail gönderimleri yapılmaktadır.

Kimpur'un faaliyet gösterdiği ürün kodlarının, ürün gruplarının ve firma ile ilgili tüm markalarının ilgili sınıflardaki tescili alımpa düzenli olarak takibi yapılmaktadır.

Teschik kapsamında olan fuarlar, dış kurumlardan pazar araştırma amacıyla alınan raporlar ve ürünler için alınan belgeler için devlet yardımlarına başvurmak amacıyla gerekli teşvik evrakları hazırlanıp ilgili birliğe iletilerek sürecin takibi sağlanmaktadır.

Satış ve İhracat

Şirket satışlarını yurtiçinde ve yurtdışında yerleşik çalışan satış ekibi ile 45'ten fazla ülkede, 1000'den fazla müşteriye gerçekleştirmektedir.

Şirket'in yurtiçindeki satış ekibi, Ayakkabı Grubu Satış Ekibi, Rijit ve Flexible Grubu Satış Ekibi olmak üzere ürün grupları bazında yapılmıştır. İhracatlarda ise ülkeler bazında bir yapılanma söz konusudur; Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri, Ortadoğu, Kuzey Afrika, Avrupa ve diğer kıta ülkeleri gibi sektör ve ülke bazında derinlemesine uzmanlık sağlamaya yönelik bir yapılanma içindedir.

Kimpur, müşterilerine direkt satış yapmakta olup, genel bir satıcılığı yapılanması ile hareket etmemektedir. Üretici firmalarla direkt olarak çalışarak hem pazar, pazardaki gelişme ve bekentilere daha çok hâkim olmakta ve hem de müşterileri üzerinde **Önemli işbirlikleri** kurmaktadır.

2021 yılı sonu itibarıyle, düzenli olarak çalışılan müşteri sayısı 450 dolayındadır ve satışların %80'i, müşterilerin %19'u ile gerçekleşmektedir ki. (Pareto analizi 80-20 kuralına göre bir sistem üzerindeki etkilerin, etkenlerin %20'sinden kaynaklandığını söyler) (%80-%20) şirketin satışlarının dağılımı Pareto yaklaşımına uygundur.

Satışlarda herhangi bir müşterinin payının %5'i geçmemesi ana satış prensibidir.

Satış yapılan müşterilerin, o müşteriye verilen risk limiti içinde alt sektörlerce bağlı olarak tanımlanan satış vadeleri ve satış teminatları ile çalışılması esastır.

Yurtiçi satış ekipleri, haftalık ziyaret sayıları ve ihracat ekibi ziyaret planlarında, her müşteriyi haftalık ve/veya aylık olarak düzenli ziyaret etmektedir.

Satış sonrası teknik destek, Ar-Ge ekibi bünyesindeki 5 kişilik, yüksek donanımda, teknik tecrübesi yüksek "Teknik Destek" ekibince verilmekte; müşteriler denemeler ve teknik konular dışında, teknik eğitim ve yardım amaçlı da rutin olarak bu ekip tarafından ziyaret edilmektedir.

Ihracat, Şirket'in bugüne kadar olan büyümeye ciddi katkı yaratmış. 2015 yılında toplam satışlar içindeki payı %25 olan ihracat ve ihraç kayıtlı satışlar, yıllar itibarı ile büyümüş ve 2019 yılında son 5 yıl içerisindeki en yüksek oran olan %42,5'lik bir paya ulaşmıştır. Şirket'in hedefi satışlarının payını %50'lere taşıyabilmektir.

İKMİB, her yıl kimya sektöründe ihracattaki başarılarına göre 28 kategoride ilk 5'e giren 140 firmaya ödül vermektedir. Kimpur, 2020 yılında "Türkiye Plastik ve Hammadde" kategorisinde ihracat rekortmeni tek poliüretan sistem evi olarak ilk 5'e girmiştir. Yine üye firmalar arasından 2020 yılında "Muhtelif Kimyasallar İhracatı Kategorisi"nde gerçekleştirilmiş olduğu performansla 35. sırada, "Organik Kimyasallar İhracatı Kategorisi"nde gerçekleştirmiş olduğu performansla ise 62. sırada yer almıştır.

Türkiye'nin ilk 1.000 ihracatçısı (TİM) listesinde "PU sistem evi" statüsündeki tek firma Kimpur'dur.

Şirket, ayakkabı ve terlik sistemleri ile başladığı üretim ve satış faaliyetlerine, diğer ürün gruplarını da yıllar içinde eklemiştir. Birçoğu aynı zamanda hammadde üreticisi de olan global üreticiler ile rekabet eden Kimpur, her sektörde ürün sağlayabilen "geniş ürün gamı", sektörde ilk yerli üretici olması, ürün kalitesi, etik değerleri ile yüksek bir "marka bilinirliği"ne sahiptir. Bu durum, ihracat pazarları için de geçerlidir. Zaman içinde Kimpur markası ihracat yapılan her pazarda, global üreticiler ile rekabet eden marka olarak öne çıkmakta ve girilen her pazarda, pazar payının artmasını sağlamaktadır.

Poliüretan henüz gelişmekte olan bir işkolu olup, lojistik olarak herhangi bir dezavantajı olmaması nedeni ile poliüretanın ihracat potansiyeli de ihracat pazarlarındaki potansiyel de her geçen gün artmaktadır.

Şirket satış hedeflerinde ulaşmada ve büyümeye, global rakiplerden Türkiye ve ihracat pazarlarından pay almadır. Son 5 yıl içinde büyük başarı kazanmıştır. İhracat potansiyeli de ihracat pazarlarındaki potansiyel de her geçen gün artmaktadır.



5 Nisan 2022

Poliüretan iş kolunda; hammadde fiyatları aylar ve yıllar içinde petrole ya da arz-talebe bağlı olarak ciddi değişimler gösterebildiği için Şirket izleme göstergeleri ciro değil, miktar bazlı belirlenmektedir. Bu anlamda bütçe-gerçekleşmeler de bu şekilde takip edilmektedir.

Finans ve Risk Yönetimi

Şirket'in tüm finansal hedeflerine yönelik güvenilir bir veri sağlama altyapısı tasarlanmış, bilgi güvenliği altyapısı ve SAP sisteminin sağladığı hız ile de izleme göstergeleri tanımlanmıştır. İzleme göstergeler, haftalık-aylık ve yıllık olarak üst yönetim'e raporlanmaktadır. Bu kapsamda, yönetim kurulunun onayladığı bütçe ve gerçekleşmeler, üst yönetim ilç aymı sıklıkla yapılan toplantılar ile gözden geçirilmektedir. Var ise sapmalar, kök nedenleri ve bu kapsamda alınacak kararlar planlanmaktadır. Üst yönetim ve bolumlerine ve tüm çalışanların performanslarının değerlendirildiği Kimpur PYS, bu verilerden yola çıkılarak ölçümlenmektedir.

Yurtiçi müşteriler için; tüm yeni çalışılacak müşterilerin, finansal riski, risk değerlendirme kuruluşlarının raporları; kullanılan kredi-teminat durumu, ortaklık yapısı incelenerek, çalışma kriterlerine uygun ise olası çalışma limiti oluşturulur.

Çalışılan kritik müşterilerin, 3'er aylık dönemler ile finansal risk raporları tekrarlanır ve üst yönetim'e raporlanır.

Müşterilere tanımlanan satış vadesi ve satış şekli doğrultusunda, peşin, vadesinde havale ya da müşteri çeki ile çalışma şeklinde çalışma modelleri mevcuttur, kimi müşterilerden riski doğrultusunda "terminat mektubu" alınarak çalışılmaktadır.

Ihracat müşterileri için; tüm çalışılacak müşterilerin finansal risk durumu, o ülke Eximbank sigortası kapsamında bir ülke ise, Eximbank limit araştırması yapılır, limit taminrsa bu doğrultudaki vade ve limit dahilinde çalışılır. Bunun dışında peşin ödeme, akreditif, banka avallı police, CAD ve benzeri garantilı ödeme modelleri ile ihracatlar gerçekleştirilir, Eximbank dışında açık hesap limiti uygulanmaz.

Tüm müşterilerin bütçeye uyum, risk ve teminat durumu: CEO ve satış-pazarlama ekipleri ile haftalık olarak değerlendirilir.

Şirket, satışlarını döviz bazlı fiyat ile gerçekleştirir. İhracat için direkt döviz bazlı satışlar yapılırken, iç pazarda da döviz kuru bazında ihraç kayıtlı satışlar yine döviz bazlı gerçekleştiriliyor. Diğer satışlar ise fatura günü döviz kurundan TL'ye çevrilecek TL, olarak faturalandırılır, satış vadesi boyunca TL olarak sabit kahr. Kur bazlı takip edilen satışlar da söz konusudur. Şirket'in 2021 yılı satışlarının %50'si döviz bazlı, %50'si TL bazlıdır.

Şirket'in hammaddelerinin yaklaşık %95 oranında ithal veya ithal orjinli olması ve döviz yükümlülükleri nedeni ile Şirket TL satışlarında da döviz kurundaki dalgalanma riskini yönetebilmek için riskten korunma (hedging) politikası ile hareket eder; hedging yapar ya da TL satışı kadar TL kredi kullanır ve döviz alımı gerçekleştirerek, vadesinde tahsil edilen TL ile kredi kapamasını gerçekleştirir.

Şirket, nakit akışının bütçeye uyumunu haftalık olarak takip eder. Aylık olarak yönetim kuruluna yapılan "Mali Durum Sunumu"nda; aylık ve kümülatif yılın mali tablolar, bütçeye uyum, satış miktarları, ürün-müşteri ve ülke kırılımının analizler, incelenir, risk durumu gözden geçirilir, gerekli faaliyetler planlanır.



Kalite Güvence Çalışmaları

Kimteks'de kalite, ürün ve hizmetin ötesinde yönetim kalitesi olarak değerlendirilmekte ve bütün iş süreçleri sürekli iyileştirme anlayışı ile sistematik olarak yönetilmektedir. Şirketin tüm operasyonel iş süreçleri, süreçler arası ilişkileri ve süreç KPI'ları tanımlanmış olup yönetim ekibi tarafından haftalık, aylık, 3 aylık ve yıllık toplantılar ile gözden geçirilir. Performans hedefleri ve iş sonuçları arasında farklılık tespit edilmesi halinde hızla aksiyonlar alınır.

Yılın son çeyreğinde, CEO'nun liderliğinde yönetim ekibi tarafından şirketin SWOT analizi yapılır. Analizin çıktılarına göre kurumsal risk analizi detaylandırılır, kısa ve orta vadeli aksiyonlar belirlenir. Şirketin tüm kurumsal ve operasyonel risklerine dair aksiyonları Kalite Güvence Koordinatörlüğü, Finans ve Raporlama Müdürlüğü tarafından izlenip CEO'ya raporlanır.

ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi, ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi, ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi belgelerine sahip Kimpur'da, uluslararası standartların disipliniyle kurumsal yapı desteklenir. Standartlar gereği yapılan sistem denetimleri ve ürün süreç denetimleri ile üst yönetimin sürekli gelişme ilkesine dinamik destek sağlanır.

İş mükemmelliğine giden yolda 6-Sigma, tasarım ve proses FMEA, IPK, 5S gibi metodolojiler ile iş sonuçlarında iyileşirken genç kadroların da yetkinliği artırılmaktadır. Belgelendirilmiş yönetim sistemleri ve kullanılan metodolojiler ile verimlilik, müşteri memnuniyeti, çalışan memnuniyeti, yeni ve rekabetçi ürünlerin pazar'a sunulması gibi iş sonuçlarının pozitif değerleri her yıl raporlanmaktadır.

Bilgi Teknolojileri Altyapısı

Şirket, kuruluşundan bugüne kadar bilgi teknolojilerine önem vermiş ve bu alanda en son teknolojileri bünyesinde bulundurmak için bilgi teknolojilerine sürekli yatırım yapmıştır.

Şirket, 4 yıldır ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi belgesine sahiptir. Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi, şirketin tüm birimlerinde uygulanmaktadır. Şirket, Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi'nin tüm gerekliliklerini yerine getirmektedir ve bunu yapılan iç denetimler ve bağımsız kuruluşların dış denetimleri ile düzenli olarak kontrol ettmektedir. Ayrıca Şirket, Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi'ni sürekli iyileştirmek üzere politikalar oluşturmuştur. Bu doğrultuda da bilgi sistemleri için, en güncel teknolojileri ve uygulamaları bünyesinde bulundurmaktadır.

Şirket'in bilişim sistemlerinde, 6 adet fiziki sunucu üzerinde çalışan 31 sanal servis bulunmaktadır. Bu sunucular için 27 terabaytlık veri depolama kapasitesi ve ayrıca 65 terabaytlık yedekleme ünitesi bulunmaktadır. Sistem, 1 GBPS bant genişliğine sahiptir ve yaklaşık 185 adet kişisel bilgisayarı bünyesinde barındırmaktadır. Şirketin tüm sunucuları için günlük olarak bir merkezi yedekleme sisteminde yedek alınmaktadır, yine bu sistemlerin aylık yedekleri ise farklı lokasyonlarda yedeklenmektedir.

Şirketin ana internet hizmeti sağlayıcısı Türk Telekom'dur. Şirketin fabrika ve merkez veri trafiği bağlantısı, Türk Telekom fiber internet altyapısı aracılığı ile Internet Protokolü Güvenliği (IPsec) 256 Bit kriptografik şifreleme metodu kullanarak üçüncü taraf şifreli olarak sağlanmaktadır.



15 Nisan 2022

Kullanicılar için fabrika ve merkez lokasyonlarında kablosuz ağlar bulunmaktadır. Misafirler için ise özel olarak ayrılmış farklı kablosuz ağlar temin edilmektedir. Kullanıcıları ve misafirleri internet çıkışları için 5651 suyu İnternet Ortamında Yapılan Yayınların Düzenlenmesi ve Bu Yayınlar Yoluyla İşlenen Suçlarla Mücadele Edilmesi Hakkında Kanun'un gerekligi olan loglamaları tutan çözümler bulundurulmaktadır.

Kaspersky, Sophos, Fortinet Firewall, Netwrix gibi sağlayıcılarından temin edilmiş olan ve Şirket'in veri ve kayıtlarını koruma amacı taşıyan çok sayıda güvenlik çözümü mevcuttur.

Bu güvenlik çözümleri sayesinde sunucular ve kişisel bilgisayarlarda yer alan verilerin güvenliği, yetkilendirilmesi, kriptolanması, loglanması ve saldırılara karşı korunması mümkün olmaktadır.

Ayrıca yetkilendirme çalışmalarının daha da güvenli hale getirilmesi için 2021 yılında DLP (Data Loss Prevention) projesi devreye alınmıştır.

Yine uzaktan çalışma ortamı ile yetkili şirket çalışanlarının lokasyon gözetmeksızın esnek çalışma yöntemlerinin aktif olarak kullanması imkânı sunulmuştur ve bu imkân güvenlik olarak yine kriptolu VPN (Virtual Private Network) ile desteklenmektedir. Şirket içerisinde tüm kullanıcıların mekândan bağımsız olarak haberleşme imkanları için, online toplantı uygulamaları kullanılmaktadır. Bu uygulamalar toplantı odalarında, konferans sistemleri ile desteklenmektedir.

Kaynak kapasiteleri, ağ trafiği ve yükleri sürekli gözlemlenmektedir. Yeni kaynak ihtiyaçlarının ortaya çıkması durumunda derhal gerekli prosedürler uygulanarak, yatırım gereken konular için bütçeler oluşturulmaktadır.

Çeşitli yetkilendirme yöntemleri ile ilgili veriyi sadece ilgili kişilerin görmesi, değiştirmesi ile ilgili kontroller yapılmaktadır.

Ofis ve e-posta uygulamaları için bulut üzerinde çalışan Microsoft Office 365 programı kullanılmaktadır.

Şirketin, üretim, stok, lojistik, bakım, kalite, satınalma, yurtiçi satış, ihracat satış, dış ticaret, muhasebe, finans gibi tüm operasyonları için dünyanın lider konumunda olan ERP yazılımı olan kurumsal iş çözümleri sunan SAP (System Analysis and Program Development) programı kullanılmaktadır. Ayrıca üretim, stok ve lojistik operasyonlarının tamamı, SAP ERP (Enterprise Resource Planning) yazılımı üzerinden el terminalleri ile anlık olarak takip edilmektedir.

İnsan kaynakları uygulamaları için, bulut üzerinde çalışan Datassist Bilgi ve Teknolojileri A.Ş.'ye ait "Dakika Programı" kullanılmaktadır.

Şirketin tüm kalite sistemi QDMS yazılımı üzerinden takip edilmektedir.

Ar-ge süreçlerimize destek olmak üzere Chemeter programı kullanılmaktadır.

Tüm iş süreçlerinde dijital dönüşümü gerçekleştirebilmek için ve tüm bu sistemlerin sorunsuz çalışması için Şirket bünyesinde iç kaynaklarla birlikte uzman personel bulundurulmaktadır. Ayrıca gerektiğinde dış kaynaklardan manajmanlık, destek ve bakım hizmetleri almak üzere anlaşmalar da yapılmıştır.

7.1.2. Araştırma ve geliştirme süreci devam eden önemli nitelikte ürün ve hizmetler ile söz konusu ürün ve hizmetlere ilişkin araştırma ve geliştirme sürecinde gelinen aşama hakkında ticari sırrı açığa çıkarmayacak nitelikte kamuya duyurulmuş bilgi:

Kimteks Poliüretan Ar-Ge çalışmaları kapsamında ürün çeşitliliği artırmak ve sektördeki onumunu güçlendirmek için ürünlerini geliştirmeyi hedeflemektedir.

Ar-Ge faaliyetleri sonucu yürütüdüğü projeler ve geliştirdiği ürünler hakkında makaleler yazıp çeşitli platformlarda ticari sırrı açığa çıkarmayacak detayda sunmaktadır.

Yürüttüğü projeler Ar-Ge Merkezi olarak desteklendiği için Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından takip edilmekte ve ticari sırrı açığa çıkarmayacak şekilde ilgili platformlarda yayınlanmaktadır.

Tamamlanan ve devam etmekte olan Ar-Ge Merkezi projelerinin listesi aşağıdaki gibidir.

No	Proje Adı:	Durum
1	Poliüreia Poliüretan Hibrit Sistem Geliştirilmesi	Tamamlandı
2	Düşük yoğunluklu poliüretan sistemlerin geliştirilmesi	Tamamlandı
3	Sogutucu Sistemler Buzdolabı Üreticilerine Özel Yenilikçi Ürün Geliştirilmesi	Tamamlandı
4	Düşük Maliyetli Yüksek Mekanik Özellikli Flexible Sistem Geliştirilmesi	Tamamlandı
5	Grantıl-Sünger Vb Ürünlerde Kullanılan Yapıştırıcının Mekanik Ve Fiziksel Performansının Arttırılması İçin Soğuk/Sıcak Bağlayıcı Geliştirilmesi	Tamamlandı
6	İki bileşenli Taş yünü panel üretiminde kullanılacak yanma dayanıklı yapıştırıcı sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
7	Düşük yoğunluklu ve düşük kalip sıcaklığında çalışılabilen, yüksek mekanik özellikli, sert ayakkabı tabanı üretimi	Tamamlandı
8	Spor ayakkabılarda kullanılabilecek ara taban poliüretan sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
9	1170106- Poliüretan sistemler için 141b.365/ 227.245fa gibi halojen içeren kabarma ajanlarının yerine alternatif kabarma ajanı sistemlerin geliştirilmesi	Tamamlandı
10	3170892- Uçucu Organik Madde İçermeyen Tek Komponentli Ekonomik Ve Kullanımı Kolay Poliüretan Su İzolasyon Malzemesi Geliştirilmesi	Tamamlandı
11	Kolay İşlenebilir ve Enerji Tasarrufu Sağlayan Donanıma Dirençli İzosyanat Geliştirilmesi	Tamamlandı
12	UV Dayanıklı Soğuk Bağlayıcı Sistem Geliştirilmesi	Tamamlandı
13	Sogutucu Sistemler İçin Polyester Polyol Sentezi	Tamamlandı
14	Sürekli hat yöntemi ile Sandviç panel üretimine uygun polyester poliol sentezi ve sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
15	Mobilya Sektörü için BASF muadili düşük kalip sıcaklığında ve geniş bir oran aralığında çalışabilen Cold Cure Sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
16	Türkiye ve İran Otomotiv Sektörü için yeni su bazlı integral Sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
17	UV Işınları Kaynaklı Sararmaya Dirençli Ayakkabı Sistemi Geliştirilmesi	Tamamlandı

18	Sorbitol ve hint yağı içerikli polyester poliollerin sentezi, soğutucu sistemlerde kullanılan sert poliüretan köpüklerin fiziksel ve mekanik özellikleri üzerine etkisinin araştırılması	Tamamlandı
19	Hidrolik Dayanımı Yüksek Polyester Poliol Sentezi ve Çizme Sistemlerinde Kullanımının Araştırılması	Tamamlandı
20	Dalli ve Lineer Polimerik Poliolller kullanılarak İş Güvenliği Ayakkabı Sistemlerinde yoğunluk ve maliyet düşürülmesinin araştırılması	Tamamlandı
21	Lineer Polimerik Poliol yardımıyla düşük yoğunluklu poliüretan sistemler geliştirilmesi ve bu sistemlerin Spor Ayakkabı alt ve ara tabanlarında kullanımının araştırılması	Tamamlandı
22	319033-1-Epoksidize soya yağı bazlı biopoliol eldesi ve esnek poliüretan sistemlerine entegrasyonu	Tamamlandı
23	Polyester Poliol Sentezinde, Yeni Katalizör Çalışması ile Proses Süresinin Kısaltılması, Prepolimer Renk İyileştirmesi ve Ayakkabı Sistemlerindeki Performans Değişimlerinin İncelenmesi	Tamamlandı
24	Biobazlı Polyester Poliol Sentezi İle Hidrofobik Çizme Sistemlerinin Geliştirilmesi	Tamamlandı
25	İran mobilya endüstrileri için düşük yoğunluklu esnek köpük sistemi geliştirilmesi	Tamamlandı
26	3191119- Halojen İçermeyen, Yanma Geciktirici Katkı Ajanlarının Sentezlenmesi ve Poliüretan Köpük Sistemlerinde Yanma Dayanımına Olan Etkilerinin Araştırılması	Tamamlandı
27	Sürekli hat yöntemi ile düşük maliyetli sandviç panel üretimine yönelik sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
28	Otomotiv sanayinde kolçak ve iç güvenlik parçalarının üretimi için semi-rijit poliüretan sistem geliştirilmesi	Tamamlandı
29	Biobazlı Plastifyan Sentezi ve Polyester Bazlı Terlik Taban Sistemlerinde Katkı Malzemesi Olarak Kullanımının Araştırılması	Tamamlandı
30	A++ ve A+++ Enerji Verimliliği Sağlayan Buzdolaplarında Kullanılmak Özere, Yeni Nesil ve Ekonomik PU Sistemlerin Geliştirilmesi ve Uygulama Yöntemlerinin Araştırılması	Tamamlandı
31	Ayakkabı sistemlerinde kullanılan polyesterlerin reaksiyon süresinin min %10 azaltılması için proses optimizasyonu ve alternatif sentez yöntemlerinin araştırılıp, uygulanması	Tamamlandı
32	"Tedarikten satışa yerli ürün" programımız kapsamında polyester üretimimizde kullanılan Adipik Asit'e alternatif yeni hammadde sentez ve laboratuvar çalışmaları yapılması	Tamamlandı
33	Polyester ve polieter poliolller kullanılarak viskoelastik özellikli hibrit poliüretan taban astarı sistemi geliştirilmesi	Tamamlandı
34	Tren Koltuğu için EN 45545-2 standartına uygun yanma dayanımına sahip poliüretan sünger geliştirilmesi	Tamamlandı



15 Nisan 2022